

各 位



【コード番号 8589 大証一部】

代表取締役社長 常峰 仁

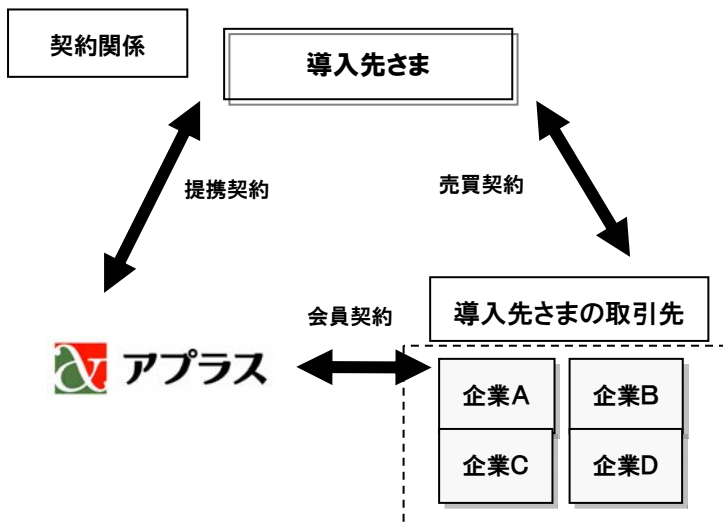
BtoB取引のリスクソリューション「アプラスビジネスサポートカード」をリニューアル ～中小企業さま・個人事業主さまとの円滑なお取引をサポート～

記

1. 「アプラスビジネスサポートカード」とは

「アプラスビジネスサポートカード」は、加盟店さま(以下:導入先さま)が取引先に商材などを卸す際の2社間決済において、導入先さまの取引先に対して、当社の連結子会社である株式会社アプラス(以下:アプラス)から仕入専用の会員カードを発行することにより、取引先が導入先さまから商材などを仕入れる際にご利用可能限度枠内* であれば、何度でも仕入れ取引にご利用いただける売掛金を保証するサービスです。

<「アプラスビジネスサポートカード」による企業間決済のしくみ>



*ご利用可能限度枠は法人で最大 500 万円であり、審査があります

2. リニューアルの背景

変化の激しい昨今、ビジネスを取りまく環境は厳しさを増しており、円滑なBtoB取引を行うためには、取引先の財務状況の判断と、取引先に対する信用供与が鍵となります。

このような環境の中、アプラスは、中小企業さま・個人事業主さまを取引先としたお取引において、同社の持つ個人と信ノウハウを活用して導入先さまに代わって取引先への信用供与を行うことで、売掛金等の未回収リスクを軽減し、導入先さまと取引先との更なる円滑なお取引をサポートするため、サービスを拡大しリニューアルいたしました。

3. 導入効果

【導入先さま】における効果

- (1)未回収リスクの低減 — 売掛金の保証に加え、取引先の途上与信をアプラスが行います
- (2)取引先のリスク管理 — 売掛金管理をカード化することで、リスク管理をアウトソースできます
- (3)事務負担の軽減 — 売掛金が一括回収でき事務が簡素化。請求明細作成のアウトソースにもなります

【取引先】における効果

- (1)運転資金の有効活用 — 現金での決済等が軽減され、その分仕入額を増やすことが可能となります
- (2)利用枠内での反復利用 — アプラスの設定した利用可能限度枠内で、何度でも仕入れができます
- (3)事務負担の軽減 — 口座振替での支払いで、振込みや手形発行の事務作業が軽減できます

4. リニューアルの内容(サービスの拡大)

アプラスでは、従来から法人カードを使った仕入れ決済サービスを提供してまいりましたが、導入先さまからいただいたニーズを取り入れたテストサービスを経て、今般本格的にサービスをリニューアルし、「アプラスビジネスサポートカード」として販売してまいります。

(1)利用対象の拡大

従来は、有形の商材仕入れの決済に限定した仕入れ専用カードとしておりましたが、ニーズの高かったサービスの利用費用や仕入れに付帯する役務などの「費用」についても仕入れ代金の一部として算入できるよう、カード決済の利用対象を拡大いたしました。

(2)分割払いへの対応

従来は、1回払い限定としていましたが、一部分割払いにも対応してまいります。

(例:1年間のサービス利用の場合、月額支払いとして12回まで対応 等)

(3)スキップ払いへの対応

従来は、翌月1回払い限定でしたが、商習慣によっては2ヶ月以上の支払いサイトで決済されていることも少なくなく、商習慣に応じて支払日を翌々月以降に延長するスキップ払いにも対応してまいります。

ニーズの高かったこれらのサービスの追加により、従来に増した幅広い業種・業界へ向けたBtoBサービスの提供が可能となります。今後も、ニーズにお応えするサービスの拡充を図り、BtoB市場へのサポートを拡大してまいります。

5. 導入先さま対象企業

- (1)商材をBtoBで供給している商社、製造販売メーカー、卸業者さま
- (2)FC展開をする企業さま 等

当社グループは、今後も新生銀行グループにおける消費者向けファイナンスの主要な子会社グループとして、中期経営計画を着実に遂行することで、新生銀行グループ全体の企業価値の拡大に貢献してまいります。

以上